



MINTA PÁLYÁZATI ADATLAP
a „Kamara által AJÁNLOTT vállalkozás” védjegy
programban való részvétel MEGÚJÍTÁSÁRA

A minta pályázati adatlap célja, hogy iránymutatást adjon a pályázóknak a védjegyprogram kitöltéséhez. Bemutatja, hogyan néz ki egy jól megfogalmazott, példaértékű adatlap, ezzel segítve a pontos és igényes benyújtást. Az adatlapban szereplő Velotech Kft. fiktív cég, bármilyen hasonlóság létező vállalkozással kizárólag a véletlen műve.

A pályázó vállalkozás neve:	Velotech Precíziós Alkatrészgyártó Kft.
Foglalkoztatottak létszáma az adatlap kitöltésének időpontjában:	15
A pályázó vállalkozás mérete: mikro (0–9 fő), kis (10–49 fő), közepes (50–249 fő), nagy (250 fő felett)	kis (10-49)

Székhely cím	
Település	Győr
Utca, hsz.	Lánchíd utca 7.
Irányítószám	9028
Levelezési cím	
Település	Győr
Utca, hsz.	Lánchíd utca 7.
Irányítószám	9028
Postafiók:	

Adószám	12345678-2-08
Mely kamarai tagozat tagja:	Ipari Tagozat
Honlap címe	velotech.eu
A szervezet képviselőjére jogosult személy neve és elérhetőségei	Tóth László / 06-20-7654321 / laszlo@velotech.eu
Az adatlap kitöltéséért felelős személy neve és elérhetőségei	Tóth Lászlóné Judit / 06-20-1234567 / judit@velotech.eu
A védjegyprogram kapcsolattartó személy neve és elérhetőségei	Tóth Lászlóné Judit / 06-20-1234567 / judit@velotech.eu

1. Nyilatkozatok

Kérjük, az alábbi táblázat kérdéseire igen/nem válaszok megadásával nyilatkozzon	Alábbi feltételek kizáró tényezőként szerepelhetnek, kérjük pontos kitöltését. Külön nyilatkozatot nem kell a pályázathoz benyújtani.
Kizáró tényezők	Igen/Nem
A vállalkozásnak van-e	
- 60 napot meghaladó köztartozása (NAV)	Nem
- lejárt önkéntes kamarai tagdíjtartozása	Nem
- a kamarai hozzájárulást a 2025. évben megfizette	Igen
A vállalkozás áll-e	
- csődeljárás,	Nem
- felszámolás,	Nem
- végelszámolás, vagy	Nem
- végrehajtás alatt?	Nem
- A vállalkozással szemben fogyasztóvédelmi hatáskörrel rendelkező hatóság előtti eljárásban marasztaló döntés, intézkedés keletkezett az elmúlt 3 évben	Nem
- A vállalkozással szemben Kamarai Etikai Bizottság előtti eljárásban marasztaló döntés, intézkedés keletkezett az elmúlt 3 évben.	Nem
- A vállalkozással szemben a fenti szervek előtt panaszbejelentés fennáll.	Nem
Alávetési nyilatkozat	Igen/Nem
nyilatkozom, hogy a fogyasztóvédelemről szóló 1997. évi CLV. törvény 36/C.§ (1) bekezdése alapján a vállalkozásommal szemben lefolytatott békéltető testületi eljárásnak(oknak) alávetem magam és egyezség hiányában a (csak az egyik lehetőség megjelölése is elegendő)	
- Győr-Moson-Sopron Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara mellett működő Békéltető Testület által hozott határozatot magamra nézve kötelezőnek és végrehajthatónak fogadom el.	Igen
- A pályázó hozzájárul, hogy a helyszíni szemle során az auditor bemutatásra kérje a pályázathoz kapcsolódó releváns dokumentumokat.	Igen
- A vállalkozás sikeres pályázás esetén kéri-e felvételét a védjegy programban résztvevő vállalkozások adatbázisba?	Igen

2. Pályázati szempontrendszer

Kérjük cégének rövid bemutatkozóját itt megírni, melyet a védjegytadón 20 másodpercben a moderátor felolvas.

A Velotech Precíziós Alkatrészgyártó Kft. egy 2014-ben alapított, családi tulajdonban lévő győri vállalkozás, amely prémium minőségű kerékpáralkatrészek – fékkarok, váltókarok, lánckeréksorok – gyártására specializálódott. Termékeit elsősorban nyugat-európai partnereknek exportálják. A 15 fős csapat munkáját ISO 9001-es rendszer, innováció és elkötelezettség jellemzi.

3.1.

Kérem, mutassa be vállalkozása tevékenységét, kiemelve az elmúlt egy év eredményeit! (MINIMUM karakter: 800 max. 2500 karakterben) szóközzel!

(Kérjük az alábbi területekre térjen ki: Árbevétel alakulása, Foglalkoztatottak létszámának alakulása, Beszerzések, beruházások alakulása, Cég stabilitásának alakulása)

A cég tevékenysége: Kerékpár-alkatrészek (főként váltókarok, fékkarok és lánckeréksorok) precíziós megmunkálása és összeszerelése kis- és középszíriában. A termékek 70%-át Nyugat-Európába exportáljuk, jellemzően márkás kerékpárgyártók beszállítójaként.

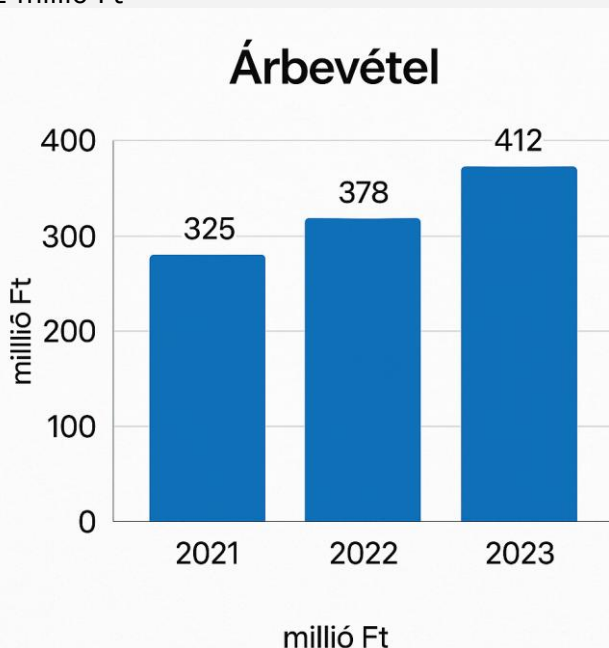
A vállalkozás családi tulajdonban van, a céget testvérpárként alapította Tóth László és Tóth Gergely. Az ügyvezetői feladatokat László látja el, míg Gergely a gyártási és műszaki terület vezetője. A cég operatív működésében jelen van Gergely felesége, Judit is, aki a pénzügyekért és HR-ért felel.

A vállalkozás 2018 óta működik tanúsított ISO 9001:2015 minőségirányítási rendszer szerint. Rendszeres belső és külső auditokat tartanak, fejlesztéseiket mindig a vevői visszajelzésekre alapozzák.

Gazdasági és működési stabilitás – Árbevétel, létszám, beruházások, stabilitás

A Velotech Precíziós Alkatrészgyártó Kft. 2014-es alapítása óta folyamatos és kiegyensúlyozott növekedést mutat. Árbevételünk az elmúlt három évben évről évre emelkedett:

- 2021-ben: 325 millió Ft
- 2022-ben: 378 millió Ft
- 2023-ban: 412 millió Ft



A növekedés elsősorban a nyugat-európai exportpiacaink bővülésének, valamint új termékcsaládok – váltókarok és lánctányérok – bevezetésének köszönhető.

A munkatársak létszáma is ehhez arányosan alakult:

- 2021-ben 12 fő,
- 2023 végére 15 főre bővült a csapatunk.

A dolgozók többsége több mint 5 éve dolgozik nálunk, fluktuációnk minimális, ami a stabil, családi vállalkozási légkörnek és a folyamatos képzéseknek köszönhető.

Az elmúlt három évben két jelentős beruházást hajtottunk végre:

- 2022-ben egy új, 5 tengelyes CNC megmunkáló központot vásároltunk,
- 2023-ban pedig napelemteljesítmény telepítettünk a telephelyünkre, így az energiaellátásunk 40%-a megújuló forrásból származik.

A cég pénzügyi mutatói stabilak, adó- és járuléktartozásunk nincs, minden kötelezettségünknek időben eleget teszünk. A banki és szállítói megítélésünk rendezett, likviditásunk kiegyensúlyozott.

50	
----	--

3.2. Kiemelve az elmúlt egy év eredményeit, kérem, mutassa be, hogy a vállalkozása milyen lépéseket tesz annak érdekében, hogy a vezetők/munkatársak szakmai felkészültsége naprakész legyen! (Amennyiben az Ön vállalkozása számára releváns, kérem, nevezze meg, milyen mestervizsgával rendelkeznek munkavállalói!)

Kérjük az alábbi területekre térjen ki:

Milyen képzéseket bonyolítottak le a vállalkozásukban:

(**MINIMUM karakter: 150 max. 1000 karakterben szöközőkkel!**)

Cégünk működésének egyik alapelve a **folyamatos szakmai fejlődés** támogatása – nemcsak a vezetés, hanem minden munkatárs esetében. Az alábbi lépésekkel biztosítjuk, hogy csapatunk felkészült, naprakész tudással rendelkezzen:

- **Gépkezelők és CNC-operátorok** számára évente legalább egy belső vagy külső szakmai képzést szervezünk (pl. CAD/CAM, új megmunkálási technológiák, mérési technikák).



- 2022-ben bevezettük a „**Belső Tudásmegosztó Napokat**”, ahol tapasztaltabb kollégáink gyakorlati példákon keresztül adnak át tudást a fiatalabb munkatársaknak.
- A **vezetőség** rendszeresen részt vesz iparági szakmai rendezvényeken, például a Mach-Tech vagy AMB kiállításokon, illetve tagjai vagyunk a Magyar Gépipari Innovációs Egyesületnek.

- **Szakmai partnereink** (pl. beszállító szerszámgyártók) időről időre bemutatókat és technológiai workshopokat tartanak nálunk, így első kézből értesülünk az újdonságokról.
- 2023-ban két kollégánk sikeresen teljesítette a **CNC gépi forgácsoló mestervizsgát**, büszkéek vagyunk rá, hogy immár **három mestervizsgás szakember** dolgozik nálunk.

Ezen törekvések célja nemcsak a hatékonyság növelése, hanem a dolgozók elköteleződésének erősítése és a szakmai önbecsülésük támogatása is.

Milyen munkatársi értékelési, motivációs elemek vannak a vállalkozásában:

(**MINIMUM karakter: 150 max. 1000 karakterben szöközőkkel!**)

Vállalkozásunkban évente egyszer minden munkatárs **egyéni teljesítményértékelésen** vesz részt, ahol közösen áttekintjük az elért eredményeket és fejlődési célokat. A visszajelzés során nemcsak a szakmai teljesítményt, hanem az együttműködési készséget és javaslattevőit is értékeljük. A motivációt **teljesítményalapú bónuszrendszerrel, szakmai képzések támogatásával**, valamint **rugalmas munkaidő és extra szabadság** biztosításával erősítjük. Év végén dolgozói elismeréseket és ajándékokat is osztunk.

20

3.3. Kiemelve az elmúlt egy év eredményeit, kérem, mutassa be, vállalkozása piaci helyzetét! Kérem, térjen ki a vevőkkel, partnerekkel való kapcsolattartásának formáira! (MINIMUM karakter: 500 max, max 1500 karakter)

Kérjük az alábbi területekre is térjen ki:

Mire büszke a vállalkozása kapcsán? (**MINIMUM karakter: 250 max 500 karakter**)

Mit tesz annak érdekében, hogy partnerei elégedettek legyenek?

(**MINIMUM karakter: 250 max 500 karakter**)

A Velotech Precíziós Alkatrészgyártó Kft. egy stabilan működő, megbízható kisvállalkozás a hazai gépiparban. Fő profilunk a prémium minőségű kerékpáralkatrészek – fékkarok, lánckeréksorok, váltókarok – gyártása kis- és középszíriában. Termékeink 70%-át Nyugat-Európai partnereink számára exportáljuk, ahol a pontosság, határidő és állandó minőség elsődleges szempont.

Piaci jelenlétünk elsősorban B2B alapú, partnereink között szerepelnek márkás kerékpárgyártók és nagykereskedők. Éves szinten 8-10 aktív vevővel dolgozunk, akik közül többen már 5 éve folyamatosan rendelnek tőlünk. Az új vevők 90%-a meglévő partnereink ajánlása alapján keres meg minket, ami visszaigazolja megbízhatóságunkat.

Kapcsolattartásunk alapja a **közvetlenség, rugalmasság és gyors reakcióidő**. Heti szintű online egyeztetéseket tartunk fő partnereinkkel, és igény esetén helyszíni látogatásokat is végzünk. Magyar ügyfeleinkkel rendszeres személyes kapcsolattartás mellett dolgozunk.

Mire vagyunk büszkéek?

Büszkéek vagyunk rá, hogy egy kis létszámú családi vállalkozásként sikerült **nemzetközi piacon is elismert beszállítóvá** válnunk, mindezt önerőből, fokozatos fejlődéssel. Külön öröm számunkra, hogy az elmúlt években szinte nulla reklamációval dolgozunk, és partnereink a megbízhatóságunk miatt hosszú távra terveznek velünk.

Mit teszünk a partneri elégedettségért?

Folyamatosan kérjük partnereink visszajelzéseit mind minőségi, mind kommunikációs szempontból. Proaktívan kezeljük a speciális igényeket, és minden esetben igyekszünk műszaki megoldásokat is javasolni – nem csak kiszolgálni. A gyártási folyamatunkat úgy alakítottuk ki, hogy egyedi, rugalmas gyártásra is képesek legyünk, így vevőink sokszor azonnali igényekre is számíthatnak ránk. A határidők betartása számunkra presztízskérdés.

20

3.4. Kérem, mutassa be vállalkozása rövid-, közép- és hosszú távú terveit! (MINIMUM karakter: 350 max. 1500 karakterben)

Rövid távon (1 éven belül) célunk a jelenlegi gyártási folyamatok optimalizálása, különös tekintettel az energiahatékonyságra. 2025-ben új világítástechnikai rendszert vezetünk be, és bővítjük a napelemes kapacitást is. Emellett tervezzük egy új mérőszoba kialakítását, hogy tovább javítsuk a minőségellenőrzés hatékonyságát.

Középtávon (1–3 év) szeretnénk tovább bővíteni a gépparkunkat: egy automata megfogórendszerrel ellátott esztergagép beszerzését tervezzük, mely lehetővé teszi az éjszakai műszak nélküli gyártást is. Célunk továbbá a meglévő exportkapcsolatok megerősítése mellett legalább két új nyugat-európai vevővel stratégiai együttműködés kialakítása.

Hosszú távon (3–5 éven túl) a cégvezetés célja, hogy a második generáció (a tulajdonos testvérpár gyermekei) fokozatosan bekapcsolódjon az irányításba, ezzel is biztosítva a vállalkozás stabilitását és jövőjét. Emellett vizsgáljuk egy saját termékcsalád (pl. egyedi design váltókarok) piacra vitelének lehetőségét, mely hosszú távon függetlenedést jelentene a kizárólag B2B megrendelésektől.

10

3.5. Kérem, mutassa be, milyen online marketing eszközöket használ az Ön vállalkozása új üzleti lehetőségek, piacok, partnerek elérésére! (MINIMUM karakter: 350 max. 1500 karakter)

Vállalkozásunk az elmúlt években fokozatosan építette ki online jelenlétét, felismerve, hogy az új partnerek, különösen a külföldi megrendelők elérésében ez kulcsszerepet játszik.

Elsődleges online felületünk a **két nyelvű (magyar–angol) weboldalunk**, amely részletes információt nyújt szolgáltatásainkról, gépparkunkról és referenciáinkról. A honlap keresőoptimalizálása révén több új partner is így talált ránk.



Termékeink Cégünkéről Hírek Kapcsolat



KERÉKPÁRALKATRÉSZEK GYÁRTÁSÁBAN PREMIUM SZÍNVONAL

Fékkarok, lánckeréksorok, váltók – a legmagasabb követelményekhez
szabva

MEGNÉZEM

LinkedIn jelenlétünk célzott B2B kommunikációt szolgál: rendszeresen osztunk meg iparági híreket, új fejlesztéseket, valamint projektbemutatókat. Ez az eszköz különösen jól működik nyugat-európai döntéshozók elérésében.

Részt veszünk különböző **online iparági platformokon**, például a Techpilot és az IndustryStock rendszerében, ahol célzottan tudjuk bemutatni kapacitásainkat és ajánlatot adni bejövő projektekre.

Emellett a 2023-as évtől kezdve **hírlevelet is küldünk** meglévő partnereinknek, negyedéves rendszerességgel, amelyben új szolgáltatásokat, technológiai újdonságokat mutatunk be.

10	
----	--

3.6. Munkatársak elégedettsége

Kérem, mutassa be, hogy az Ön vállalkozásánál milyen eszközöket használnak a munkatársak munkájának értékelésére, illetve milyen ösztönző eszközökkel rendelkeznek! (MINIMUM karakter: 500 max. 2000 karakterben)

Családi vállalkozásként kiemelten fontos számunkra, hogy munkatársaink hosszú távon elköteleződjenek, jól érezzék magukat a munkahelyükön, és valódi részesei legyenek a közös sikereknek. Ennek érdekében több szinten is foglalkozunk az elégedettségükkel és teljesítményük elismerésével.

Munkatársaink munkáját évente **formális értékelés** keretében tekintjük át. Ennek során az egyéni teljesítmény mellett figyelembe vesszük az együttműködési készséget, problémamegoldást és javaslattevést is. Az értékelést a közvetlen vezető végzi, majd az ügyvezetés is megbeszéli az eredményeket az érintettekkel. Ez lehetőséget ad a nyílt kommunikációra és a fejlesztési célok közös kitűzésére.

A munkatársak ösztönzésére többféle eszközt alkalmazunk:

- **Teljesítmény alapú bónuszrendszer**, amely negyedéves szinten kerül kiosztásra.
- **Céges képzések és tanfolyamok támogatása**, egyéni fejlődési terv alapján.
- Év végén **egyéni elismerések**, díjak és ajándécsomagok kerülnek kiosztásra.
- Lehetőséget biztosítunk **rugalmas munkaidőre** bizonyos pozíciókban, illetve évente egy extra szabadnapot adunk minden dolgozónak.

Emellett minden évben szervezünk **csapatépítő programot** (pl. kerékpártúra, közös főzés), és a kollégák részt vehetnek a döntések előkészítésében is, például új gépbeszerzések vagy technológiai fejlesztések előtt kikérjük a véleményüket.



Ezek az intézkedések hozzájárulnak ahhoz, hogy **a fluktuáció minimális**, és több kollégánk 5+ éve nálunk dolgozik. Az elégedettség nemcsak morálisan fontos számunkra, hanem üzleti szempontból is: egy elkötelezett csapat versenyelőnyt jelent.

10	
----	--

3.7. Vevői elégedettség

Kérem, mutassa be, hogyan felelnek meg a vevői elvárásoknak, vevőik mennyire elégedettek az Önök vállalkozásával! (MINIMUM karakter: 500 max. 1500 karakterben)

Vevőink bizalma cégünk legnagyobb értéke – ennek megtartása érdekében kiemelt figyelmet fordítunk az elvárásaik pontos megértésére és túlteljesítésére. Mivel partnereink többsége nyugat-európai kerékpárgyártó, számukra a **minőség, határidők betartása és kommunikációs megbízhatóság** a legfontosabb. Ezen három pillért tekintjük mi is alapértéknek.

Új ügyfelek esetén részletes igényfelmérést végzünk, amely alapján gyártási ajánlást is készítünk. A gyártási folyamat során **folyamatos visszacsatolás** működik, hetente egyeztetünk a projekt előrehaladásáról. Szállítás után kérdőíves és szóbeli formában is érdeklődünk az elégedettségről.

2023-ban egy belső vevői elégedettségi felmérést végeztünk: partnereink 100%-a „elégedett” vagy „nagyon elégedett” értékelést adott. A leggyakrabban kiemelt pozitívumok: rugalmasság, műszaki felkészültség, és gyors reakcióidő problémák esetén.

A reklamációs arányunk hosszú évek óta 1% alatt van. A ritka hibák kezelésére **írásos protokoll** szerint járunk el, és minden esetben visszavezetjük a problémát az okaira, így folyamatosan javítjuk a folyamatainkat.

10	
----	--

3.8. Kérem, mutassa be, milyen módon veszik figyelembe a környezetvédelmi szempontokat a vállalkozás működése során! (MINIMUM karakter: 500 max. 1000 karakter)

Vállalkozásunk felelős módon viszonyul a környezeti terheléshez, és törekszünk arra, hogy működésünk során minél kisebb ökológiai lábnyomot hagyjunk magunk után. Az elmúlt években több konkrét lépést tettünk ennek érdekében:

- **2023-ban napelemrendszert telepítettünk** a mosonmagyaróvári telephelyünkön, amely jelenleg éves energiafelhasználásunk kb. 40%-át fedezi.



- Gépeszerzéseinknél előnyben részesítjük az energiatakarékos, automata kikapcsolással rendelkező eszközöket.
- A gyártási maradékanyagokat **szelektíven gyűjtjük és visszaforgatjuk**, a fémforgácsokat újrahasznosításra adjuk át.

- Átálltunk **digitális dokumentációra** a legtöbb területen, csökkentve a papírfelhasználást.
- Munkatársainkat ösztönözzük a környezettudatos gondolkodásra, például kerékpáros munkába járást támogató eszközökkel és céges vizeskulacsokkal.

Célunk, hogy a következő években az energiaigényünk legalább 60%-át megújuló forrásból fedezzük.

5

3.9. Kérem, mutassa be, hogy milyen társadalmi, kulturális és karitatív kezdeményezéseket támogat és hogyan az Ön vállalkozása! (**MINIMUM karakter: 500 max. 1000 karakter**)

Családi vállalkozásként hiszünk abban, hogy felelősségünk van a szűkebb és tágabb közösségeink iránt. Éppen ezért rendszeresen támogatunk helyi és régiós társadalmi, kulturális és karitatív kezdeményezéseket – nemcsak anyagilag, hanem aktív részvétellel is. Évek óta együttműködünk a **győri Bringások a Leukémiás Gyermekekért Alapítvánnyal**, ahol munkatársaink önkéntesként is részt vesznek az éves adománygyűjtő túrákon. A bevétel 1%-át minden évben nekik ajánljuk fel.

Emellett **helyi sportegyesületeket** is támogatunk: 2022 óta szponzorai vagyunk a mosonmagyaróvári kerékpáros utánpótlás csapatnak, logóink a mezükön is megjelenik.

Kulturális területen 2023-ban hozzájárultunk a **Győri Ipari Emléknep** megszervezéséhez, melynek célja a gépipari múlt értékeinek megőrzése volt.



Számunkra fontos, hogy ne csak termékeinkkel, hanem közösségi jelenlétünkkel is értéket teremtsünk.

5

3.10. Digitalizációs eszközök, folyamatok bemutatása (MINIMUM karakter: 500 max. 2000 karakterben)

Kérjük az alábbi területekre térjen ki:

Kérjük mutassa be, milyen fejlesztéseket bonyolítottak le az elmúlt egy évben, amivel a digitalizációs folyamatokat támogatták:

(**MINIMUM karakter: 250** Max 1000 karakter)

A digitalizáció cégünk fejlődésének egyik kulcseleme. Az elmúlt években tudatosan haladtunk abba az irányba, hogy minél több folyamatot digitalizáljunk – nemcsak az adminisztrációban, hanem a gyártásban és a kapcsolattartásban is.

Gyártási oldalról 2021-ben vezettünk be egy **digitális gyártáskövető rendszert**, amely segítségével valós időben nyomon követhetők a munkafolyamatok, gépidők és gyártási darabszámok. A rendszer lehetővé teszi az utókalkulációk automatizálását, és segít az esetleges szűk keresztmetszetek felismerésében.

A műszaki dokumentációt (műhelyrajzok, beállítási utasítások) teljes egészében **tableteken keresztül tesszük elérhetővé** a gyártósoron dolgozók számára, így gyorsabban reagálhatunk a változásokra és jelentősen csökkent a nyomtatási igény.

Ügyviteli szinten **felhőalapú ERP-rendszert** használunk, amelyben egy helyen kezeljük az árajánlatokat, rendeléseket, készleteket és szállítóleveleket. Ez nemcsak belső átláthatóságot biztosít, hanem vevői kérésre is gyors válaszokat tudunk adni bármilyen rendelési vagy gyártási státuszra vonatkozóan.

Kommunikációban is aktívan használunk digitális eszközöket: a vevői egyeztetések többsége online történik, és közös fájlmegosztó mappákat használunk a projektekhez. A belső kommunikációban Microsoft Teams-t és Trello-t alkalmazunk a projektmenedzsment átláthatóságának javítása érdekében.

A következő célunk egy egyszerűbb **M2M adatkapcsolat** bevezetése bizonyos gépek és az ERP-rendszer között, hogy a termelési adatok automatikusan szinkronizálódjanak.

Kérjük mutassa be, hogy a digitalizáció során milyen eredményeket értek el! (Vevői elégedettség, Adatfeldolgozás gyorsasága/minősége, hatékonyság növelés, stb...)

((**MINIMUM karakter: 250** Max 1000 karakter)

A digitalizáció bevezetése óta jelentős eredményeket értünk el több területen is. A gyártáskövető rendszer révén **átláthatóbbá váltak a termelési folyamatok**, így gyorsabban tudunk reagálni az eltérésekre, csökkent a hibaarány, nőtt a gépidő kihasználtság. Az ERP-rendszer bevezetésével **az adatfeldolgozási idő kb. 40%-kal csökkent**, ajánlatadásunk pedig lényegesen gyorsabb és pontosabb lett. A digitális dokumentáció és belső kommunikációs eszközök alkalmazásával **javult az információáramlás**, ezáltal a vevői visszajelzések alapján **rugalmasabbnak és gyorsabbnak** tartanak minket. A digitalizáció hozzájárult a **partnerek elégedettségének növekedéséhez és a határidők pontosabb betartásához**.

20

/Bírálok töltik ki/

Pályázati anyag kidolgozottsága (tartalmi elemek)

20

Összesen:

180

/Bírálok töltik ki/

Plusz pont szerzési lehetőség

Csatolhat képeket a vállalkozása életéből, ami a fenti pályázati elemeket reprezentálja.

Más díjak vagy elismerések csatolása.

Minőségirányítási tanúsítvány csatolása.

Lehetősége van cégről készült videó bemutatásra max. 1,5 percben.

Kérjük, küldje meg a videó elérési linket.

10

Mindösszesen:

_____ pont

Pályázati anyag mellékletei:	Igen	Nem
VÉDJEGY kiadvány vállalkozást bemutató ADATLAP		
Vállalkozás logója vektoros, eps vagy pdf formátumban		
Fénykép 2-3 db külön fájlként, 300 dpi felbontásban		

4. Felelősségvállaló nyilatkozat

Alulírott, mint pályázó/a pályázó képviselője¹, nyilatkozom, hogy a pályázatban közölt adatok a valóságnak megfelelnek, hozzájárulunk a pályázat kiírójának, vagy hivatalos képviselőjének személyes ellenőrzéséhez a pályázat tartalmát illetően.

[.....], 20____. [.....]. hó [.....]. napján

.....
cégszerű aláírás

[PH]