

ÁSZF alkalmazása külföldi partnerrel, blankettaháború

Dr. Havasi Bence

2025

ÁSZF B2B kapcsolatokban

MI AZ ÁSZF?

- Az alkalmazója több szerződés megkötése céljából
 - egyoldalúan,
 - a másik fél közreműködése nélkül,
 - előre meghatározott,
- és, amelyet a felek egyedileg nem tárgyaltak meg.

Nem kritériuma a több szerződésben történő alkalmazás, elegendő a cél hogy azt több szerződésben használni kívánja (BDT2009. 2129.).

Az ÁSZF alkalmazóját terheli annak bizonyítása, hogy a szerződési feltételt a felek egyedileg megtárgyalták (azaz nem is ÁSZF...).

NEM ÁSZF:

- a keretszerződés
- az egyedi, de sablon szerződés (template), csak azért, mert másik fél nem módosította.

Lehetséges kikötések nemzetközi ÁSZF-ben

- Egyedi szerződés létrejötte, a folyamat szabályozása (rendelés, elfogadás)
- Teljesítési hely (főszabály)
- Felelősségkorlátozás
- Szankcionálás: kötbér, késedelmi kamat
- Alkalmazandó jog, joghatóság, illetékesség

Az ÁSZF elfogadásának joghatása

- ÁSZF kikötés akkor válik a szerződés részévé, ha alkalmazója lehetővé tette, hogy:
 - a másik fél annak tartalmát a szerződéskötést megelőzően megismerje,
 - és ha azt a másik fél elfogadta.

Bizonyítási teher az alkalmazó félen. Célszerű aláírással elfogadtatni.

Fontos a közlés bizonyíthatósága, mivel a hangsúly a „lehetővé tette” fordulaton van.

- - Elfogadás módjai: kifejezett, ráutaló magatartás – LÉNYEGES, hogy a teljesítés megkezdése előtt.
- - Tájékoztatási kötelezettség:
 - lényegesen eltér a szerződésekre vonatkozó (diszpozitív) rendelkezésektől vagy a szokásos szerződési gyakorlattól, kivéve, ha megfelel a felek között kialakult gyakorlatnak;
 - bármilyen mértékben eltér a felek között korábban alkalmazott feltételtől.

Mindkét előbbi esetben az általános szerződési feltétel csak akkor válik a szerződés részévé, ha azt a másik fél a külön tájékoztatást követően kifejezetten elfogadta.

BLANKETTAHÁBORÚ- BATTLE OF FORMS

Általános szerződési feltételek ütközése

- Mindkét fél saját ÁSZF-re hivatkozik, azt alkalmaz
- Tipikus B2B eset
- Példa: ajánlat vs. Visszaigazolás és egyik sem zárja ki az ütközést.
- Javaslat: rögzítsük az ÁSZF kizárólagosságát a partnerével szemben, már az ÁSZF-ben és/vagy utasítsuk el kifejezetten a másik ÁSZF-et.

Melyik ÁSZF lesz a szerződés része?

- **Last shot:** utolsóként közölt, nem elutasított ÁSZF érvényesül- angolszász területen
- **Knock-out:** az egymással ellentétes rendelkezések „kiütődnek”, csak az egyező részek élnek.

MAGYAR MEGOLDÁS

- **"knock-out"** supplemented by gap-filling és még valami, azaz
 - a) csak azok válnak a szerződés részévé, amelyek nem ellentétesek egymással (Knock-out);
 - b) ha a felek egymásnak ellentmondó szerződési feltételei **nem lényeges** kérdésre vonatkoznak, azok közül egyik sem válik a szerződés részévé, hanem helyükbe a **törvény diszpozitív rendelkezései** lépnek (magyar Ptk. Alapvetően diszpozitív);
 - c) ha a felek egymásnak ellentmondó szerződési feltételei a szerződés **lényeges** pontjait érintik, a szerződés **nem jön létre**.

Lényeges kérdés: A) áru, ár (szolgáltatás és az ellenszolgáltatás) – ha ebben ellentét, nincs szerződés

Lényeges lehet: felek által lényegesnek minősített kérdés, ha valamelyik fél egyértelműen kifejezésre juttatja, hogy az adott kérdésben való megállapodás hiányában a szerződést nem kívánja megkötni- bizonyítási kérdés (pl. teljesítési hely, mert nem tud külföldre szállítani)

Köszönöm a figyelmet!